

Partnership e-commerce

Euro.runner forte di oltre 10 anni di esperienza nel mercato del web ed attivo da **cinque anni con un proprio progetto di e-commerce** ([Carnival Super Store](#)), si mette a disposizione di imprenditori che abbiamo concrete motivazioni ad avviare la vendita dei loro prodotti in rete.

La modalità è collaudata e molto semplice: **ognuno fa ciò che sa fare!**

Euro.runner si occupa di:

- [studio di fattibilità](#)
- analisi di mercato
- analisi della concorrenza
- progettazione grafica e selezione del software (attraverso [Mollusco & Balena](#))
- ideazione e realizzazione di un piano di webmarketing:
 - Indicizzazione
 - Keyword advertising
 - Shopping advertising
- Attivazione e gestione programma di affiliazione
- gestione customer care
- fatturazione al cliente
- [selezione degli strumenti di analisi statistica](#)

Il partner si occupa di:

- produzione
- integrazione magazzino con il sito
- mettere a disposizione la merce in conto vendita
- logistica
- spedizione

Euro.runner

Il contratto di partnership prevede a scelta delle parti:

- un minimo di 3 anni di fornitura in esclusiva per il canale web con un'opzione per i successivi 3 anni a favore di Euro.runner.
Questa formula è indicata qualora si debba creare un nuovo marchio e non si possa sfruttare il brand dell'azienda. In questo caso il nuovo brand si configura al cliente come un rivenditore.
- un minimo di 3 anni di fornitura per il canale web con un'opzione per i successivi 3 anni a favore di Euro.runner.
Questa formula è indicata qualora si possa sfruttare il brand dell'azienda e lo stesso sia riconosciuto sul mercato.

Nel caso vi sia un interesse reciproco si procede ad effettuare tutte le **analisi necessarie e a stilare un documento d'intesa di massima**, in cui entrambe le parti confermino il loro interesse oggettivo a procedere e le modalità di accordo.

Sulla base delle analisi fatte vengono stabiliti gli obiettivi ed il budget che verrà investito per raggiungere gli stessi. **Entrambe le parti contribuiranno al 50% all'investimento iniziale.**

Ognuno dei partner dopo questo investimento iniziale svilupperà quanto gli compete nei tempi stabiliti al fine di dare vita al progetto.

Vantaggi per il partner:

- INVESTIMENTO RIDOTTO AL 50%
- CERTEZZA DI UN SERVIZIO TOP A COSTO ZERO
- NON DISTRARRE RISORSE IMPORTANTI DAL CORE BUSINESS
- INCREMENTARE LE PROPRIE VENDITE

Euro. runner