

COMMERCIALE ONLINE

Euro.runner è una società orientata al risultato.

Il suo orientamento si esprime al massimo nel presente servizio improntato alla **condivisione del rischio con modalità di remunerazione a risultato** acquisito dal cliente.

Il modello è semplice, efficace e testato. (es. case study Konopizza)

Euro.runner analizza i vostri obiettivi, li valuta e se li ritiene idonei presenta il suo piano di intervento con relativo budget d'investimento per il raggiungimento degli obiettivi. Inoltre fissa la **success fee** in caso di raggiungimento del risultato.

La success fee concordata preventivamente e liquidata a risultato acquisito solitamente si configura come una percentuale su una vendita, come un fisso a registrazione o un fisso per ogni prospect.

Voi analizzate il progetto di partnership, lo valutate e se convincente lo approvate, siglando di fatto il rapporto di partnership.

Il rapporto non ha modalità prefissate ne temporali ne di success fee, viene di volta in volta concordato orientandosi sugli obiettivi.

Euro.runner a questo punto comincia l'operatività di progetto nel rispetto di quanto concordato e del budget disponibile, mantenendo costantemente aggiornato il partner sull'andamento delle attività e dei risultati.

Questa formula permette al cliente di risparmiare in fase di partenza mediamente dal 40% al 60% dei costi pagando solo a risultato acquisito, ma soprattutto si garantisce una professionalità di alto livello senza sostenerne i costi.

Se sei interessato **contattaci subito** Euro.runner sviluppa al massimo 4 partnership per ogni anno al fine di poterle curare al massimo livello.

Euro.runner